



B&P

Barabino & Partners

Consulenza di direzione in Comunicazione d'Impresa

**nuova**
DISTRIBUZIONE&

Pag. 16

Data

MAR 2004

Sogegross si sviluppa nel canale discount

La recente attività di sviluppo di **Sogegross** ha riguardato il canale discount, in cui il gruppo genovese opera attraverso la controllata **Ekom**, ampliando il territorio presidiato oltre i confini liguri, in cui si concentra il core-business dell'azienda distributiva genovese. Ai primi di febbraio è stata acquisita **Integra srl**, società distributiva già affiliata Ekom, che porta in dote 7 punti di vendita ubicati a Torino (via Tripoli, via Don Grazioli, corso Vercelli e via Frejus) e provincia a Cascina Vica Rivoli, a castagnole Piemonte e a Sant'Antonio di Susa, che nello scorso esercizio hanno generato un giro d'affari di oltre 15 milioni di euro. I 7 discount operano su superfici comprese tra i 500 e i 600 mq, per complessivi 4.000 mq, e sono gestiti da uno staff di 50 addetti.

L'attività di sviluppo nel canale discount ha riguardato inoltre l'implementazione del franchising Ekom in Toscana che ha visto l'ingresso di ulteriori 10 punti di vendita con un potenziale complessivo di 25 milioni di euro di giro d'affari.

I nuovi negozi toscani sono ubicati rispettivamente a Montemurlo (Po), Montignoso (Ms), Massa, Altopascio, a Calcinaia e Ponte all'Abbate Pescia (Pi), a San Vincenzo e Palazzi Cecina (Li), a Fornaci di Barga e Anatroccoli (Lu).

Il format di Ekom coniuga economicità, ampiezza di scelta e qualità dei prodotti offerti in un ambiente accogliente e funzionale che offre sia prodotti confezionati, sia freschi anche al taglio.

L'insegna lanciata sul mercato nel 1993 opera attualmente con una rete di 28 punti di vendita diretti e 37 in franchising, gestiti da uno staff di 140 addetti, che a fine 2003 ha generato un giro d'affari di 120 milioni di euro.